



# QIVALON

Als junges IT-Unternehmen im dynamischen Umfeld der Transportbranche entwickeln wir neuartige Lösungen für Speditionen und Logistikdienstleister. Unsere cloudbasierten Produkte helfen unseren Kunden, produktiven Nutzen aus ihrem bereits verfügbaren Datenschatz zu ziehen. Für die Akquise neuer Kunden suchen wir:

## Mitarbeiter zur Leadgenerierung (w/m/d) - auch in Teilzeit möglich -

### Deine Aufgaben

- Du nimmst Kontakt per Telefon und Mail zu möglichen Kunden auf und weckst Interesse für unsere Produkte
- Du suchst eigenständig nach relevanten Leads und vereinbarst Termine für unsere Kundensupport
- Du dokumentierst die Kommunikation mit dem Kunden in unserem CRM-System
- Du unterstützt bei Bedarf in den Bereichen Marketing, Vertrieb und die Geschäftsleitung
- Du stellst unsere Softwarelösungen Interessenten und Kunden per Webmeeting vor (optional)

### Dein Profil

- Du bist kommunikativ, aufgeschlossen und arbeitest kundenorientiert
- Du sprichst fließend Deutsch und hast bereits Erfahrung im Telefonmarketing
- Du sprichst idealerweise auch fließend Polnisch für die Ansprache internationaler Kunden
- Du besitzt gute Kenntnisse im Umgang mit Microsoft Office

### Wir bieten

- Abwechslungsreiche Tätigkeiten und die Möglichkeit, eigene kreative Ideen einzubringen
- Arbeit mit modernen Technologien und Ansätzen
- Branchenübliche Vergütung
- Flache Hierarchie und angenehme Arbeitsatmosphäre
- Flexible Arbeitszeiten und Homeoffice-Möglichkeiten
- Aufstiegsperspektiven in einem wachsenden Unternehmen

Interessiert? Dann schicke einfach Deine Bewerbung per Mail als PDF-Datei an [join-us@qivalon.com](mailto:join-us@qivalon.com).